Comprendre et mettre en oeuvre la stratégie financière d'une entreprise

Gestion - Administration - Comptabilité

06/11/2026

Public et prérequis

Tous collaborateurs désirant comprendre le fonctionnement économique et financier de leur entreprise, et pouvoir ainsi mieux contribuer à sa viabilité

Les objectifs

Gérer concrètement et en équipe le développement d'une entreprise dans toutes ses composantes : Commerciale, production, achats, comptabilité, finances, ressources humaines, organisation, administration.
Agir ensemble sur toutes ces composantes pour atteindre progressivement sa viabilité économique et financière.

Les méthodes pédagogiques et d'encadrement

Pédagogie active et effectuation : apprendre en gérant une entreprise en démarrage, en étant confronté à diverses situations. CEPAgE est un business game.

Animation par deux formateurs experts, disposant de 10 à 20 années d'expérience dans leur domaine de compétences. Ils s'appuient sur la méthode CEPAgE : Comprendre l'Entreprise Pour Agir en Entrepreneur, pour laquelle ils sont qualifiés.

La formation veille à s'appuyer sur des exemples concrets vécus par les participants dans leurs entreprises et filières métiers

Les formateurs prennent le temps nécessaire pour l'appropriation aux réalités vécues au quotidien par les participants.

Validation et certification

Attestation de formation

Outils pédagogiques

Pédagogie active : jeux de rôle alternant mises en situation, interactions avec divers partenaires de l'entreprise et apports théoriques en continu
Jeu de plateau de la méthode CEPAgE : Comprendre l'Entreprise Pour Agir en Entrepreneur
Exemples donnés majoritairement à partir de cas vécus par les participants dans leurs entreprises et filières métiers
Nombreux documents-outils et tableaux remis aux participants. Livret de formation remis à l'issue de la formation
100% présentiel et sans informatique.

Contenu de la formation

Coûts de revient, prix de vente et seuil de rentabilité

Connaitre les principes de calcul des coûts de revient unitaires. Identifier les coûts fixes et variables, directs et indirects, de production et de commercialisation.
Construire et fixer ses prix de vente en connaissance de cause.

RÉFÉRENCE
GEST0027

CENTRES DE FORMATION
Friville

DURÉE DE LA FORMATION
17.5 heures

ACCUEIL PSH
Formation ouverte aux personnes en situation de handicap. Moyens de compensation à étudier avec le référent handicap du centre concerné.

Les + Promeo

• 60 ans d'existence
• Une communauté de 3 100 alternautes
• 24 000 stagiaires formés par an
• 3 500 entreprises qui nous font confiance

• Un accompagnement personnalisé et un contact dédié
• L'expertise professionnelle de tous nos formateurs
• La diversité des diplômes sous accréditation par des partenaires de renom
• Une pédagogie active
• Des infrastructures technologiques et un environnement stimulant

Estimer son seuil de rentabilité : marge sur coûts variables ? objectifs de production vendue et de chiffres d'affaires.

Résultat annuel de l'entreprise

Appréhender l'exercice comptable, l'importance du résultat annuel, les outils / méthodes de calcul et d'analyse.
Comprendre la complémentarité entre Compte de résultat et Bilan. Établir et analyser son bilan, le présenter à sa banque.
Établir un diagnostic, une stratégie et des objectifs de progrès clairs et partagés > affecter le résultat (n-1) > améliorer le résultat (n+1).

Financement à court, moyen et long terme de l'entreprise

Comprendre le bilan et les grands équilibres financiers à surveiller : distinguer ressources et emplois stables et cycliques
Gérer sa trésorerie prévisionnelle, connaitre et savoir limiter son Besoin en Fonds de Roulement. En repérer les facteurs influents :
Identifier et négocier les modalités financières majeures / achats, ventes, gestion des stocks, banque partenaire.
Identifier les divers leviers de financement internes (fonds propres) et externes à l'entreprise.

Modalité d’évaluation

L'évaluation des acquis est réalisée tout au long de la formation, sur la base d'une grille de compétences, au travers des mises en situation pratiques des enseignements apportés.
A l'issue de la formation, un quizz d'auto-évaluation des compétences acquises est transmis aux participants.