

Proméo donne l'exemple !



Depuis longtemps certifié en management de la qualité, Proméo s'est résolument engagé dans une démarche intégrée qualité, sécurité, environnement. Cela a permis de renforcer encore la proximité avec les entreprises et la satisfaction de ses clients. Proméo a placé ainsi la sécurité de son personnel et de ses stagiaires ou alternantes au coeur de ses préoccupations. Enfin, Proméo multiplie les actions de sensibilisation et les opérations en faveur de l'environnement et du développement durable.

Proméo est certifié en 2008 par AFAQ-AFNOR en management intégré QSE sur les 3 référentiels ISO 9001, ILO OSH 18001 et ISO 14001.

CONTACTS PROMÉO :

Arnaud BARELLE

Directeur Qualité et Amélioration continue
Tel : 03 44 63 81 48
Mail : a.barelle@proméo-formation.fr

Olivier LARCHER

Coordinateur HPSE
Tel : 03 44 06 14 63
Mail : o.larcher@proméo-formation.fr



BEAUVAIS

6, avenue Paul-Henri Spaak
et 240, avenue Marcel Dassault
60000 BEAUVAIS
Tél : 03 44 12 37 80

COMPIÈGNE

ZAC de Royallieu
17, rue du Four Saint-Jacques
60200 COMPIÈGNE
Tél : 03 44 20 70 10

SENLIS

1, avenue Eugène Gazeau
60300 SENLIS
Tél : 03 44 63 81 53

> www.proméo-formation.fr



RCS 397 566 860 000 29 - PointVirgule 03.44.23.48.48

Devenez Acheteur

Préparez une Licence Professionnelle Commerce option Acheteur Industriel et un CQPM Technicien Acheteur Industriel



formations  supérieures



Devenez Acheteur

Préparez une Licence Professionnelle Commerce option Acheteur Industriel et un CQPM Technicien Acheteur Industriel

L'Acheteur Industriel travaille sous le contrôle du responsable des achats ou de la direction générale. Il est un des hommes ressources de l'entreprise pour permettre de produire et distribuer à moindre coût. Son travail, ses réflexions et ses indications permettent à l'entreprise d'améliorer ses marges.

Sa fonction le conduit à >

- > **Comprendre** la stratégie générale de l'entreprise et contribuer à l'élaboration et à la mise en œuvre de la politique des achats.
- > **Superviser** l'ordonnancement et la bonne exécution des livraisons en liaison avec le service qui réceptionne les matières.
- > **Analyser** les besoins en achats et en approvisionnements.
- > **Autoriser** les paiements après vérification et contrôle de la qualité des marchandises reçues.
- > **Négocier** en veillant à la maîtrise des risques : financiers (prix, paiement), juridiques et fiscaux, techniques et qualité, logistiques (flux, délais, transport).
- > **Instruire** les réclamations contre les fournisseurs pour la livraison non conforme de la commande.
- > **Rédiger** les contrats et les faire valider par le service compétent en matière juridique avant signature.
- > **Utiliser et gérer** l'information et la documentation relatives aux achats.
- > **Communiquer** en anglais.

La formation vise à apporter les compétences permettant de mettre en place une politique d'achat dans un objectif de rentabilité financière. Plus le chiffre d'affaires des achats est élevé par rapport au chiffre d'affaires total et plus la fonction d'acheteur devient une fonction stratégique.

L'acheteur est une personne de communication, et les projets. Il doit assurer la veille économique il est nécessaire de rencontrer les fournisseurs

curieux de nature et qui aime les challenges et technologique. De ce fait, tant en France qu'à l'étranger.

Programme

Achat dans l'économie de l'entreprise
Méthodes d'achat
Outils de l'achat
Qualité et environnement
Gestion financière
Communication
Anglais
Projet professionnel

30h
106h
130h
35h
50h
40h
40h
15h
Total : 446h

Niveau d'accès

- > Titulaire d'un BAC+2 industriel ou tertiaire

Validation

- > Licence Professionnelle Commerce option Acheteur Industriel et un CQPM (Certificat de Qualification Paritaire de la Métallurgie) Technicien Acheteur Industriel

Durée > 1 an

Alternance > 1 semaine en centre de formation et 3 semaines en entreprise

- > Contrat de professionnalisation

Lieu > SENLIS

Équipe pédagogique

Au 1^{er} mars 2009

- Karim FRAOUA | Maître de Conférences de l'Université Paris Est Marne la Vallée, Directeur des Études de la Licence.
- Didier LEQUEUX | DESS achats - Ancien Responsable Achats Groupe ANTOLIN.
- Yves LUCAS | Docteur en Sciences Économiques.
- Brice MALM | Consultant Achats Sous-traitance, CEGOS.
- Christian BAUDE | Formateur en Transport International de Marchandises, ancien Directeur Commercial de Calberson (BENELUX).
- Hélène DE MONCLIN | Formatrice en Communication.
- Rémy THEROUDE | Consultant en Qualité et Environnement, Cabinet Externalis.
- Régis QUIAIOS | Consultant Achats, Cabinet Externalis.
- Fabrice WONGECZOWSKI | Chef de section Achats - AGCO (60).



Formation en partenariat avec l'Université de Marne la Vallée



Avec 1 500 apprentis et 52 licences professionnelles l'UPEMLV est la 1^{ère} Université de France. Initié avec succès depuis 2006, ce partenariat privilégié avec Proméo renforce encore la professionnalisation des formations et la proximité avec les entreprises industrielles. Les étudiants sont inscrits à l'université, suivent leur formation chez Proméo à Senlis et bénéficient d'une double validation licence professionnelle et CQPM !

TÉMOIGNAGES



“

La qualité des échanges avec les intervenants professionnels nous permet de mieux appréhender rapidement la fonction « acheteur » et d'être opérationnel.

Samira AKHONDI - Promo 2008 - Still (60)

“

Ma formation d'acheteur, alternant pratique en entreprise et théorie, répond parfaitement aux exigences des entreprises. J'ai acquis un savoir faire et un savoir être qui m'ont permis d'occuper un poste d'acheteur dès ma sortie de formation.

Mélanie LEMAIRE - Promo 2009 - Inergy Automotive Systems (60)

“

Le service Achats a pour mission de garantir la fiabilité des fournisseurs et d'obtenir les meilleures conditions de prix. C'est une fonction qui s'intègre totalement dans la stratégie de l'entreprise.

Fabrice WONGECZOWSKI, Chef de section Achats - AGCO (60)