

Les séminaires « Team-Building »

Ces séminaires ont été créés pour développer la cohésion et la motivation des équipes et dynamiser les performances de l'entreprise (30% de gain d'efficacité selon l'AGEFI : Agence Économique et Financière).

PUBLIC

- > Comité de direction
- > Équipe projets, Comité de pilotage
- > Forces de vente



Derniers séminaires réalisés

Séminaire management en Catamaran sur le bassin d'Arcachon, dégustation d'huîtres, soirée V.I.P et exercices de cohésion sur le banc d'Arguin

Exercices de cohésion, construction du plan d'action et entraînement à la communication, dîner à la Tour Eiffel

Poker et relations interpersonnelles au Château de Fillerval, construction de la stratégie et du plan d'action pour être « Médaille d'Or » du groupe en 2012

Séminaire de Golf, organisation et cohérence managériale, soirée V.I.P au Château de Bertichères à Chaumont en Vexin

Motivation des équipes de vente et développement d'une stratégie commerciale offensive, char à voile au Touquet

Séminaires délocalisés à l'étranger au départ de Beauvais : Prague, Budapest Barcelone, Venise, ...

Organisation événementielle pendant le **tournoi de rugby des six nations**, journées cohésion d'équipes avec découverte de l'œnologie et **dégustations de vins de Bordeaux...**



Exemple de déroulement

- Entretien de cadrage de l'objectif
- **Proposition d'animation :**
 - 1^{er} jour, connaissance de soi et des autres et animations ludiques (jeux de cohésion, activités sportives, ...) pour développer la confiance et la coopération
 - 2^e jour, mobilisation autour d'un projet ambitieux : mise au point d'un plan d'actions à trois mois
- Entretien de bilan, mesure des résultats obtenus
- En option : suivis mensuels de consolidation, coachings collectifs et individuels



Les entreprises recommandent les séminaires Team-Building pour :

- Relever les défis : Vente
Développement - Productivité - QSE
Fusion - Changement d'organisation...
- Travailler efficacement en mode projet et tenir les délais
- Motiver et dynamiser les équipes
- Développer l'entraide et la confiance au sein des équipes
- Renforcer la cohésion d'équipe et la communication interservices
- Accroître la cohérence managériale



LES + PROMÉO

- › Expertise dans l'analyse de la problématique
- › Animation, accompagnement et suivi par un consultant senior spécialisé
- › Rigueur méthodologique et outils spécifiques de Team-Building
- › Déontologie et confidentialité
- › Lieux prestigieux, activités ludiques adaptées au contexte et à l'objectif
- › Organisation clé en main : logistique, restauration, hébergement, ...

Les consultants experts

Serge GAICHIES : Favorise le développement de la cohésion en activant les leviers de la motivation et de la communication interpersonnelle.

Olivier NOIREL : Spécialiste de la stratégie, du management et de la négociation, professeur à l'ESSEC.

Yvan LEMAIRE : Spécialisé en coaching d'équipe après un parcours opérationnel de 20 ans en entreprise, développe la confiance et la coopération dans la relation.

Vos contacts

Alain BALAVOINE et Sébastien CAPLIEZ

Responsables du pôle Management-RH-Achats-Vente
a.balavoine@proméo-formation.fr
Tél. : 03 44 63 81 70
s.capliez@proméo-formation.fr
Tél. : 03 44 06 15 12

Témoignages

Raymond BATHISTE - Directeur de site
INERGY AUTOMOTIVE

« Mon comité de direction fonctionnait en silo. Chacun privilégiait l'intérêt de son service. En séminaire, l'approche ludique autour de la prise de parole en public et les exercices de cohésion nous ont permis de mieux nous connaître et de repenser nos relations interpersonnelles. Un plan d'actions a été mis en œuvre pour valoriser le site et nous avons gagné de nouveaux marchés. »

François-Xavier DUNY - Directeur Général
Groupe NOTARIAT SERVICES

« La moitié des membres du CODIR étaient nouveaux, nos résultats en baisse, le personnel démotivé... Lors du team-building, nous avons lancé un grand projet pour remobiliser le personnel. Nous avons mis en œuvre un plan de communication interne impliquant l'ensemble du management de proximité et les objectifs fixés par la maison mère ont été atteints. »



Nos dernières références

- 3 SUISSES
- ARCELORMITTAL
- CATERPILLAR
- INERGY AUTOMOTIVE
- JOHNSON & JOHNSON
- NOTARIAT SERVICE
- VEOLIA
- VINCI
- VISKASE

www.proméo-formation.fr

BEAUVAIS

240, Avenue Marcel Dassault
BP 50204
60002 BEAUVAIS CEDEX
Tél. : 03 44 06 15 20

COMPIÈGNE

87, Avenue de la Mare Gessart
ZAC du bois de plaisance
60280 VENETTE
Tél. : 03 44 20 70 10

SENLIS

1, avenue Eugène Gazeau
60300 SENLIS
Tél. : 03 44 63 81 63

PROMÉO
FORMATION

